

OFFRE D'EMPLOI

Commercial B to B H/F

Nous recherchons un/une **Commercial B to B** qui intégrera notre équipe.

Une personne passionnée par la relation client, souriante, polyvalente, diplomate et désireuse de travailler au sein d'une équipe à taille humaine.



Site: Anzin

Votre environnement de travail :

- Vous intégrerez une équipe polyvalente de 4 personnes, professionnelle, jeune et dynamique.
- Votre activité se fera en sédentarité
- Vos horaires de travail seront de 8h00 à 12h00 / 14h00 à 18h00 du lundi au jeudi et 8h00 à 12h00 / 14h00 à 17h00 le vendredi.
- Vous travaillerez en open space, ce qui vous permet d'échanger efficacement avec vos collègues.
- Vous intégrerez une entreprise familiale.

Vos missions & Responsabilités:

- Vous réaliserez les devis et assurerez un suivi de la relation commerciale, du devis, à la signature de celui-ci, à l'évaluation de la satisfaction en passant par le suivi de la commande auprès des équipes de production.
- Vous assurerez un reporting quotidien de votre activité et du développement de votre portefeuille client.
- Vous travaillerez en collaboration avec le personnel de l'entreprise et dans la polyvalence (*comptabilité, marketing, bureau d'études, logistique...*)
- Traiter les demandes techniques ainsi que les éventuelles réclamations
- Relancer activement les propositions techniques et commerciales faites au client
- Suivre les commandes clients en cours

Les attendus sur ce poste sont :

- Une expérience réussie de 10 ans minimum
- Un sens relationnel et une logique commerçante
- Une grande autonomie et de la rigueur dans le travail.
- **Rémunération fixe + prime sur objectif** (*plus d'info en entretien et selon le profil*)

Vous souhaitez postuler ? Envoyez votre CV à
secretariat@alineair.com

